



Poštovani,

Poučeni dugogodišnjim iskustvom sa upošljavanjem radnika, razvili smo svoj model, koji je u skladu sa Zakonom i koristan kako za samog radnika, tako i za preduzeće, a koji je namenjen iskusnim izvođačima završnih radova u građevinarstvu. Predpostavljamo da ste Vi upravo ta osoba, da ste ozbiljan, iskusan i pouzdan radnik. U sledećem tekstu je objašnjen naš model upošljavanja radnika.

Prva i najvažnija stavka u našem eventualnom poslovnom odnosu se zasniva na tome da možete da radite kada god Vama odgovara, i onoliko koliko Vam odgovara. Pored toga, baš kao i do sada, sami birate posao koji želite da prihvatite ili ne, klijente sa kojima radite, i sami određujete cenu radova i samostalno ih naplaćujete. Nemate rashode koji se odnose na dolazak i odlazak sa posla, ne uzimamo Vam bilo kakvu naknadu, ne vezujemo Vas za određenu lokaciju i vremenske termine i rokove.

Kada dogovarate određeni radove, procenićete količine i vrstu materijala koje su Vam potrebne da završite određeni posao, što uvek i radite. Od tog trenutka imate dve opcije:

Opcija 1: Podrazumeva da dođete sa svojim klijentom, ili ga uputite na lokaciju naše farbare, kako bi se snabdeo neophodnim materijalom.

Opcija 2: U ovom slučaju, nećete imati rashode vezane za odlazak sa svojim klijentom u farbaru i odabir materijala, što u velikom broju slučajeva zna da potraje, a samim tim Vam oduzme dragoceno vreme za rad. Naše preduzeće ima formiranu internet prodavnicu na www.mojafarbara.rs. Uputićete svog klijenta na našu internet prodavnicu. Vaš klijent, iz fotelje, u prodavnici može da izabere i poruči celokupan material koji je potreban, uključujući čak i toniranje boje. **Naše preduzeće JEDINO u Srbiji nudi ovu mogućnost.** Usmerite klijenta da na internet prezentaciji pronađe stranicu "Nijansiranje" i videće koliko je to lagano. Kada završi porudžbinu, Vaš klijent će dobiti predračun sa uputstvom za plaćanje, a kada ga uplati, svi naručeni artikli će mu stići na kućnu adresu. Pored toga, predračun će Vašem klijentu poslužiti i kao sredstvo provere, bilo na internetu ili u najbližoj farbari, da li će platiti više ili manje ukoliko kupi potreban materijal kod nas. **Sigurni smo das mo najjeftiniji!!!** Objasnićete klijentu da Vas pozove kada materijal stigne, i bićete u mogućnosti da obavite ugovoreni posao u najkraćem mogućem vremenu.

U obe opcije je potrebno da nam javite ime klijenta kojeg ste uputili i njegovu adresu.

Vaše beneficije:

Ukoliko se odlučite za saradnju sa nama, za početak, potpisaćemo Predugovor o poslovno-tehničkoj saradnji.

S'obzirom da Vaše radno vreme zavisi jedino od Vas, tako će i Vaše osiguranje u fondu za PIO i zdravstveno osiguranje zavisiti samo od Vas. Da bi ispunili uslov da Vam uplatimo poreze i doprinose republičkom fondu za PIO, potrebno je da Vaši klijenti od nas kupe materijala u vrednosti od 100,000 dinara na mesečnom nivou. Šta Vi dobijate ovim? **Dobijate PIO osiguranje!!!** Šta gubite? **Ništa!** Vaš klijent svakako mora da kupi potreban material, bilo kod nas ili u nekoj drugoj prodavnici, ali u prvom slučaju **VI DOBIJATE PIO**. Svakako, Vi od klijenta naplatite cenu ugovorenu za svoj rad. Mislite da je 100,000 dinara puno? Ovo je iznos koji je potreban za kupovinu materijala dovoljnog za najosnovnije uređenje 3-4 prosečna dvosobna stana, u zavisnosti od njihove kvadrature. Prevedeno u radne dane, ovo je u proseku 8 radnih dana. Da li radeći u nekom preduzeću za osam radnih dana možete da zaradite mesečni iznos PIO?



Profy Color doo, Koste Hakmana 1/13, Beograd-Zvezdara

Šta je sa ostalim danima u mesecu? Da li ćete i tada raditi? Naravno!!! I u ovom slučaju Vam nudimo pogodnosti. Ukoliko ovog meseca klijenti koje Vi uputite, kupe kod nas material u vrednosti od 200,000 dinara, Vi ste zaradili PIO za 2 meseca! Ukoliko neko od Vas uradi fasadu na kući stiroporom d=10 cm, čija je površina recimo 300 m², klijent kojeg ste uputili će kupiti materijala minimalno u vrednosti od 300,000 dinara. **To znači da ste Vi za 15 radnih dana zaradili PIO za tri sledeća meseca!!!**

Znamo da postoje periodi u godini u kojima je teško naći posao. I u ovom slučaju Vam nudimo pogodnosti! Recimo da u toku dva "loša" meseca, klijenti koje Vi uputite kupe tokom oba meseca materijala u iznosu od po 50,000 dinara. **Akumuliraćemo ove iznose i prvog sledećeg meseca uplatićemo Vam jednomesečno PIO!**

Dodatno, u toku saradnje, pružićemo Vam svu neophodnu podršku u pogledu logistike i marketinga. Ukoliko delite sa nama mišljenje da je ponuđeni poslovni model korektan, javite nam se na tel: 011/241 3313, ili pošaljite e-mail na webprodaja@mojafarbara.rs i krenućemo u zajedničke poslovne pobede!

za "Profy Color" doo
Profy
Color
Doo
BEOGRAD - ZVEZDARA